

Vertriebsingenieur (m/w) für computergestützte Simulation in der Produktentwicklung (FEM)

Zur weiteren Verstärkung unseres Vertriebs suchen wir für unsere Geschäftsstelle in **Wien oder Innsbruck** per sofort oder nach Vereinbarung einen Vertriebsingenieur (m/w) für computergestützte Simulation in der Produktentwicklung (FEM).

1985 gegründet, zählt CADFEM zu den Pionieren der Anwendung numerischer Simulation in der Produktentwicklung. Mit 11 Standorten, 220 Mitarbeitern und 130 Simulationsexperten in Deutschland, Österreich und der Schweiz ist CADFEM einer der größten europäischen Anbieter für Simulationslösungen. Mit den Beteiligungen von CADFEM International ist CADFEM weltweit mit 350 Mitarbeitern aktiv. CADFEM unterstützt seine Kunden, das Potenzial von Simulation über den gesamten Produktentwicklungsprozess bestmöglich zu nutzen. Als ANSYS Elite Channel Partner setzt CADFEM vor allem auf die technologisch führende Software der ANSYS, Inc. Weil Software allein aber noch keinen Simulationserfolg garantiert, bietet CADFEM Produkte, Service und Wissen aus einer Hand: Software und IT-Lösungen. Beratung, Support, Engineering, Know-how-Transfer.

Ihre Aufgabe

- Sie beraten industrielle Kunden kompetent zum strategischen Einsatz der rechnerischen Simulation nach technologischen und wirtschaftlichen Gesichtspunkten.
- CADFEM steht für ‚Simulation ist mehr als Software‘. In diesem Sinne verbinden Sie Produkte, Service und Wissen bedarfsgerecht zu maßgeschneiderten Lösungen.
- Sie akquirieren eigenverantwortlich Neukunden und bauen Bestandskunden systematisch aus.
- Sie arbeiten eng zusammen mit unseren Technik Teams zur Vorbereitung von Präsentationen, Machbarkeitsstudien und Projekten.
- Sie bringen sich in die Entwicklung von Marketingveranstaltungen ein und begleiten diese.

Ihr Profil

- Sie haben Verkaufserfahrung im CAE Umfeld oder naheliegenden Bereichen im Entwicklungsumfeld von Industrieunternehmen.
- Sie bringen Begeisterung für Simulationssoftware mit.
- Sie haben einen technischen oder naturwissenschaftlichen Studienabschluss (z. B. Physik, Physikalische Technik, Maschinenbau, Elektrotechnik etc.) bzw. einen ähnlichen Abschluss.
- Sie sind kommunikations- sowie verhandlungsstark. Im Kundenkontakt treten Sie professionell und dienstleistungsorientiert auf und betrachten Kundenbeziehungen als langfristige Partnerschaften.
- Sie sind es gewohnt selbstständig zu handeln und arbeiten auch unter Zeitdruck sorgfältig.
- Fließende Deutsch- und Englischkenntnisse setzen wir voraus.

Wir bieten

- Eine verantwortungsvolle und abwechslungsreiche Herausforderung in einem internationalen Umfeld.
- Teamarbeit mit viel Freiraum für die fachliche und persönliche Weiterentwicklung.
- Aktive Mitgestaltung von Vertriebsstrategien und Marketingkonzepten.
- Ein sehr gutes Betriebsklima in einem jungen, familiären und expandierenden Team mit kurzen Informationswegen.
- Ein modernes Umfeld und die Arbeit mit Industriekunden im stark wachsenden Bereich der Digitalisierung.
- Gemäß Gleichbehandlungsgesetz ist für diese Stelle ein kollektivvertragliches Mindestentgelt von € 39.182,64 bto./Jahr (Basis 40h-Woche) anzugeben. Eine marktübliche Überzahlung, abhängig von Ihrer Qualifikation und Erfahrung, ist jedoch vorgesehen.

Wir stehen für Rückfragen gerne zur Verfügung und freuen uns auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen, vorzugsweise per E-Mail unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung an:

CADFEM (Austria) GmbH
Wagenseilgasse 14, 1120 Wien
T +43 (0) 1 587 70 73 0
info@cadfem.at, www.cadfem.at